LE PRACTICE

Le salon des chefs d'entreprise

Jeudi 4 février 2027
3e édition

Palais des Sports » Issy-les-Moulineaux / Île-de-France

MANIFESTE — NOTRE WHY

Le Practice est né de la volonté d'offrir un salon aux dirigeants de TPE et PME où l'**efficacité** et le pragmatisme priment, pour que chaque participant trouve des solutions concrètes et des résultats tangibles qui feront la différence pour leur entreprise.

Nous faisons le choix de concentrer nos efforts sur les **entreprises en activité**, celles qui cherchent à se développer et à surmonter leurs défis quotidiens. Seuls les chefs d'entreprise et cadres dirigeants (DG, DRH, Directeur Commercial, Directeur Marketing...) peuvent participer au salon en tant que visiteurs.

Notre **ambition** est claire : faire de ce salon le rendez-vous incontournable des chefs d'entreprise qui souhaitent trouver des conseils sans bullshit, des solutions concrètes à leurs problèmes, des prospects qualifiés pour vendre leurs produits ou services et des partenaires, et monter en compétences en apprenant de ses pairs.

« Participer au Practice peut avoir un **impact** dans votre business ! »
— *Valentine Tézier, directrice du Practice*

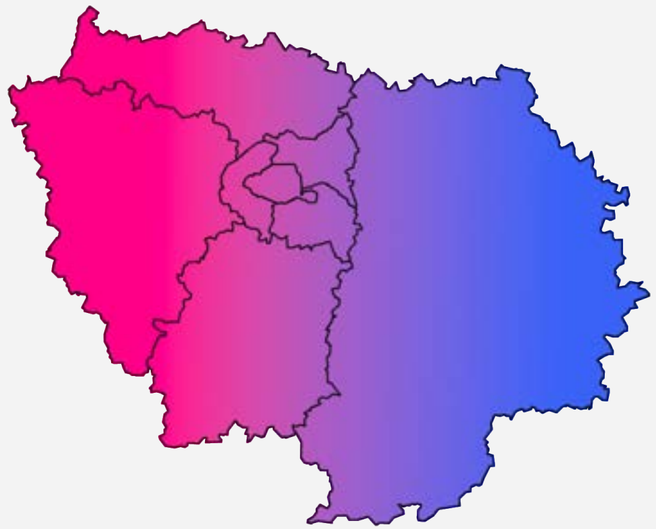
VISITEURS D'ÎLE-DE-FRANCE

Dirigeants de PME
20 %

Dirigeants de TPE
50 %

Solo-entrepreneurs
30 %

550 à 750
visiteurs attendus
en 2027



ATELIERS

Des ateliers **pratico-pratiques** de 45 minutes sont animés par des chefs d'entreprise, experts dans leur domaine, qui souhaitent transmettre leurs **connaissances** et **tips**.

Techniques éprouvées, **insights** précieux, ces sessions dynamiques et actives sont conçues pour vous fournir des outils, méthodes ou process de travail **rapides à prendre en main** et à appliquer.

INTERVENANTS

Vous êtes indépendant ou dirigeant d'une TPE ou PME, visiteur ou exposant, venez prendre la parole et prouver votre **savoir-faire** lors d'un atelier. Les participants sont des propects, clients ou potentiels partenaires.

À vous de leur prouver que vous êtes le meilleur dans votre domaine, afin de décrocher des rendez-vous.

Vous souhaitez devenir intervenant ? Contactez-nous.

LA TABLE DES EXPERTS

En 2027, nous lançons la Table des Experts !
Un espace où, tour à tour, se relaient **différents experts** pour vous conseiller et vous aider à régler les problèmes auxquels se confronte votre entreprise.

Réservez en amont ou sur place des rendez-vous de 10 à 15 min avec ces experts, ils se tiennent à votre disposition pour **répondre aux questions** qui peuvent vous empêcher d'avancer.

ONE-TO-ONE

« On se recontacte plus tard ? » — ***Pourquoi attendre ?***

Une rencontre intéressante au salon ?
Une **opportunité d'affaires** qui se présente ?

Ne remettez pas ce rendez-vous à plus tard : installez-vous dans l'un de nos espaces one-to-one et passez d'une simple discussion à des **accords concrets** !

NETWORKING

Plusieurs sessions sont proposées durant la journée.

4 à 6 personnes par table, vous discutez avec d'autres entrepreneurs et **échangez vos coordonnées**.

Certaines tables sont dédiées à un secteur d'activité pour réunir des professions complémentaires et vous permettre de trouver de nouveaux partenaires.

Un maître du temps se tient prêt à sonner le top départ et à rythmer les rencontres. Vous pouvez changer de places et de tables, pour maximiser vos chances de rencontrer les bonnes personnes.

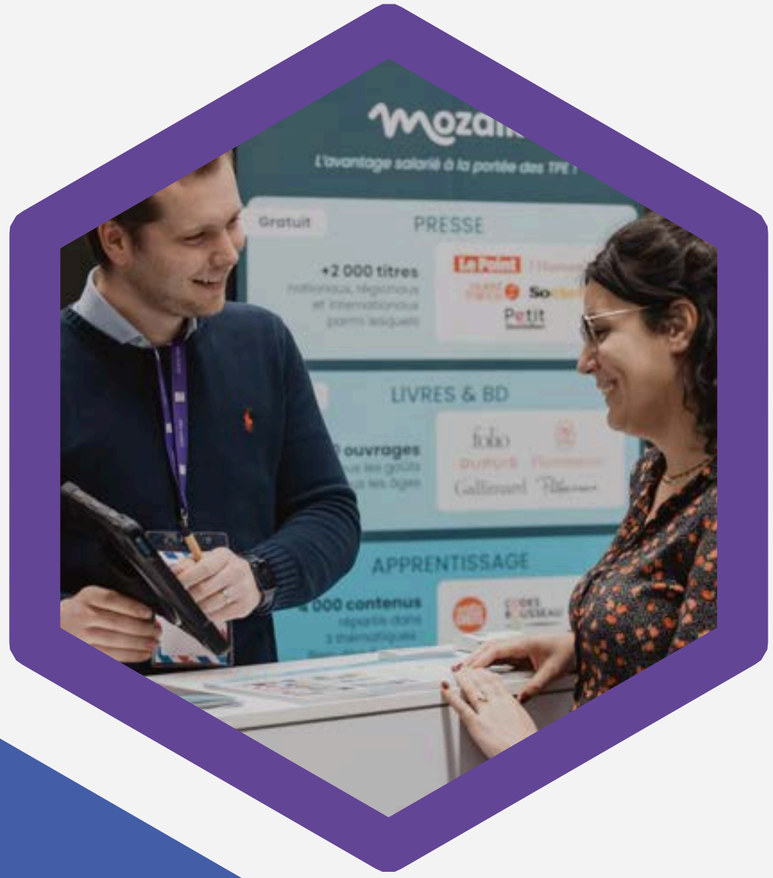
Venez pitchez ! Une mini-scène est installée dans l'espace networking pour vous permettre de présenter vos produits, services ou besoins du moment. Une méthode rapide pour trouver vos prochains clients, partenaires, voire même des associés !

LES CUPIDONS

Le Practice propose une approche **innovante** pour rendre l'expérience du salon plus **fluide et efficace**.

Nos « Cupidons », des facilitateurs expérimentés eux-mêmes chefs d’entreprise, vont à votre rencontre pour vous aider à vous orienter dans le salon. À votre écoute, ils identifient, grâce à leur expertise, les exposants et les ateliers qui vous seront utiles. Ils vous guident et vous montrent le chemin, tels des fils d'Ariane, à travers la toile de connexion qui s'offre à vous.

Si vous vous sentez perdu ou que vous ayez besoin d'aide, n'hésitez pas à faire appel à eux. Nos Cupidons se déplacent, vous pouvez également les retrouver à l'entrée. Ah, et ils sont reconnaissables à leurs petites ailes d'ange, comme sur la photo — une touche d'humour dans un salon professionnel, ça ne peut que faciliter les interactions.



EXPOSANTS

À l’instar de certains clubs ou réseaux, Le Practice opte pour une **approche exclusive** : un seul exposant par profession ou compétence représentée*.

Cette démarche vise à éliminer la sélection fastidieuse et chronophage, permettant ainsi de **privilégier le conseil** et les opportunités d’affaires.

En concentrant les expertises, nous **favorisons** des échanges plus **riches** et efficaces, au service de votre développement professionnel.

C'est dans ce même objectif d'efficacité que nous proposons des **modules simples**, pour une prise en main immédiate.

* : Selon les domaines et expertises, nous pouvons accepter jusqu'à 2 sociétés pour représenter ces métiers et répondre au mieux aux demandes et besoins des visiteurs.

CLUBS & RÉSEAUX

Nous sommes convaincus que les clubs et réseaux d'entreprise jouent un **rôle primordial** dans la vie et le développement des entreprises : réseautage, partage de connaissances et de ressources, soutien et **recommandations**, sans oublier la crédibilité et la visibilité apportée par un réseau solide et actif.

C'est l'opportunité idéale pour **recruter** de nouveaux adhérents, promouvoir les produits et services de vos membres, et **dynamiser votre communauté**.

ARTISANS OU CRÉATEURS

Plusieurs indépendants exposent au Practice pour se démarquer et trouver de nouveaux prospects (BtoC et BtoB). Le salon leur apporte de la visibilité et l'accès à des décideurs pouvant passer de grandes commandes, indispensables à leur développement économique.

LA SALLE

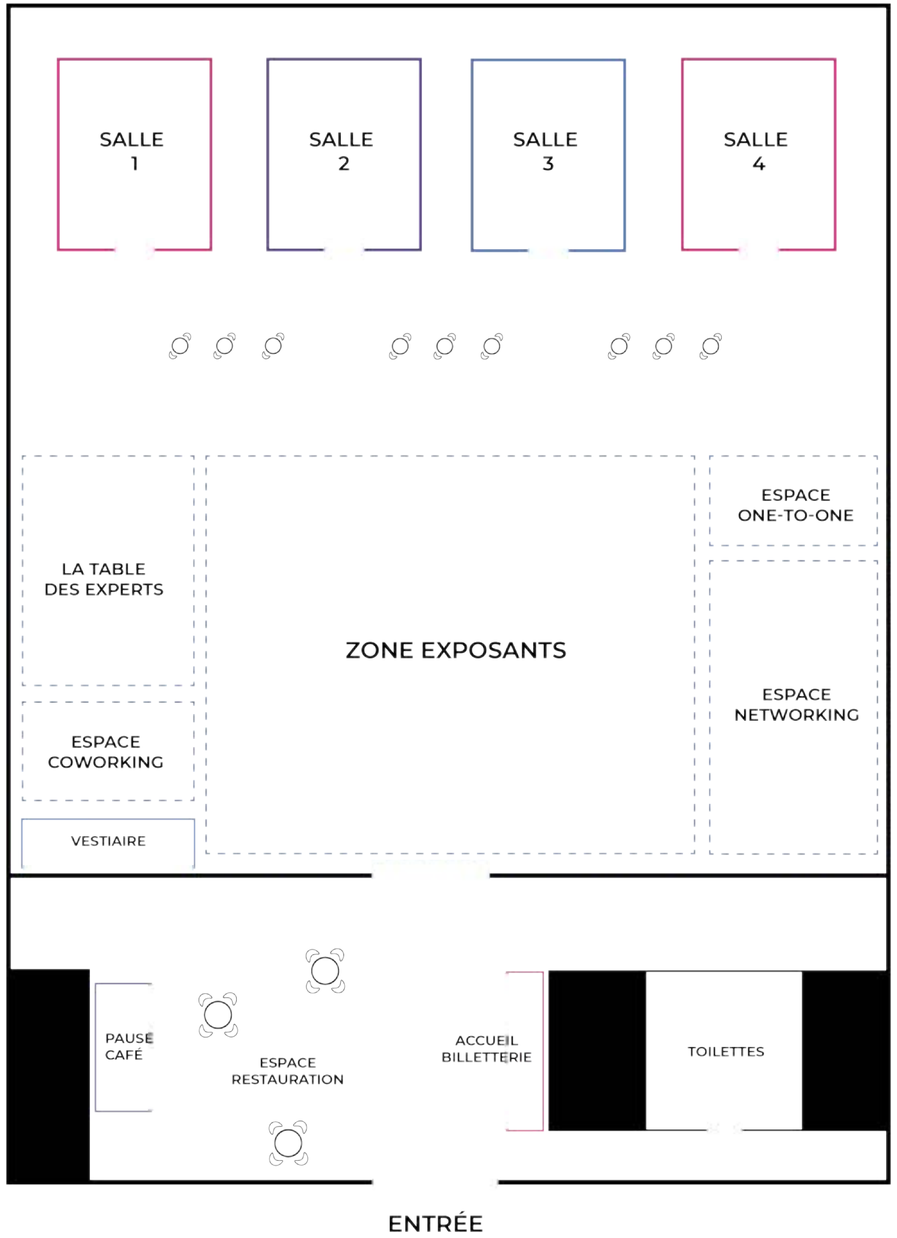
1 500 m²

Palais des Sports - Robert Charpentier

6 Boulevard des Frères Voisin — 92130 Issy-les-Moulineaux

Métro 12 arrêt Mairie d'Issy / RER C arrêt Issy - Val de Seine

Plan prévisionnel - février 2027



ENVIE DE PARTICIPER ?
CONTACTEZ-NOUS

Directrice — **Valentine Tézier**
valentine@mevevent.com
06 68 43 93 99

Exposants — **Élisa Ménard**
elisa@mevevent.com

LE PRACTICE

Salon organisé par
des chefs d'entreprise
pour des indépendants
et dirigeants de TPE/PME

MEV EVENT

www.lepractice-entrepreneurs.fr

contact@lepractice-entrepreneurs.fr

lepractice-entrepreneurs

lepractice_entrepreneurs