

NOUVEAU SALON DÉDIÉ À L'ENTREPRENEURIAT, CRÉÉ PAR DES CHEFS D'ENTREPRISE
JEUDI 13 FÉVRIER 2025 - ISSY-LES-MOULINEAUX (ÎLE-DE-FRANCE)

Le Practice est né de la volonté d'offrir un salon aux **indépendants, dirigeants** de **TPE / PME** efficient et performant. L'événementiel est un outil indispensable dans la prospection et le développement d'une entreprise. Un dirigeant a besoin de rencontrer d'autres entrepreneurs (prospects, prestataires ou partenaires), de monter en compétences, de se perfectionner et de s'inspirer de ses pairs. Nous avons imaginé et optimisé cette journée pour qu'elle réponde à un maximum d'attentes et besoins des chefs d'entreprise.

Cette 1^{re} édition aura lieu à Issy-les-Moulineaux, sur **2 500 m²**.
Le Practice accueillera **40 exposants** et jusqu'à **2 000 dirigeants**.

EN QUOI LE PRACTICE SE DISTINGUE-T-IL DES AUTRES SALONS ?**LE NETWORKING**

Le Practice propose une **approche innovante** pour rendre les sessions de networking plus fluides et efficaces. Pas d'algorithmes ni de rencontres aléatoires : nous faisons appel à des « Cupidons », des facilitateurs expérimentés eux-mêmes chefs d'entreprise pour optimiser l'expérience. Grâce à leur expertise et leur rôle d'**entremetteur**, ils pourront orienter les visiteurs vers les bonnes personnes. Des connexions pertinentes en très peu de temps. Plusieurs sessions seront organisées dans la journée.

NOS EXPOSANTS

À l'instar de certains clubs ou réseaux, Le Practice opte pour l'**exclusivité**. Un seul exposant par profession ou compétence représentée. Cette démarche vise à éliminer les comparaisons fastidieuses et chronophages. Le tarif n'est plus le premier critère, la compétence prime. On privilégie ainsi les conseils et les **opportunités d'affaires**.

DU CO-DEV

Deux salles seront dédiées à des séances de **co-développement** pour offrir une dynamique collaborative au *problem solving*. 10 à 12 personnes se réunissent pendant 1 h 30 et échangent sur leurs problèmes du moment. Un véritable **brainstorming** collectif pour transformer les obstacles en opportunités de croissance et d'innovation.

NOS VISITEURS

Nous faisons le choix de concentrer nos efforts sur les **entreprises en activité**, celles qui cherchent à se développer et à surmonter leurs défis quotidiens, plutôt que sur les porteurs de projet. Ce salon sera donc exclusivement réservé aux indépendants, dirigeants d'entreprise et cadres supérieurs. L'entrée est offerte pour le lancement.

& RECRUTEMENT

Le Practice propose un **concept inédit** pour faciliter et dynamiser le recrutement de futurs alternants. Les étudiants vont **pitcher** leur profil pendant 3 min, sur scène, face aux recruteurs qui pourront sélectionner les candidats qu'ils souhaitent voir en entretien. En partenariat avec l'école de communication Sup' de Com (IDRAC).

Le Practice est organisé par trois femmes cheffes d'entreprise (agence MEV EVENT). Plus de 14 ans d'expérience en organisation de salons et autant de temps dans l'entrepreneuriat. Des sessions de brainstorming sont planifiées avec d'autres dirigeants pour co-concevoir un événement de networking originale et utile.

JEUDI 13 FÉVRIER 2025, DE 9 H À 19 Hwww.lepractice-entrepreneurs.fr**PALAIS DES SPORTS — ROBERT CHARPENTIER**

6 Boulevard des Frères Voisin, 92130 Issy-les-moulineaux

BILLETTERIE**LE TEE SHOT** entrée offerte sur inscription**LE FAIRWAY** petit déjeuner à 15 € HT**L'UPRIGHT** kit du networker à 25 € HT**LE GREEN** déjeuner à 60 € HT