



LE
PRACTICE

Le salon des chefs d'entreprise

Jeudi 12 février 2026 : 9 h - 19 h
2^e édition

Palais des Sports  Issy-les-Moulineaux / Paris sud

MANIFESTE — NOTRE WHY

Le Practice est né de la volonté d'offrir un salon aux TPE et PME où l'**efficacité** et le pragmatisme priment, pour que chaque participant trouve des solutions concrètes et des résultats tangibles qui feront la différence pour leur entreprise.

Nous faisons le choix de concentrer nos efforts sur les **entreprises en activité**, celles qui cherchent à se développer et à surmonter leurs défis quotidiens, plutôt que sur les porteurs de projet.

Nous sommes chefs d'entreprise et notre ambition est claire : faire de ce salon le rendez-vous incontournable des indépendants, dirigeants et cadres supérieurs de TPE et PME qui cherchent l'**efficience** et du **résultat**.

En une journée, vous pourrez trouver de nouveaux prospects, partenaires et prestataires, vous perfectionner, trouver de nouvelles idées...

Participer au Practice doit avoir un **impact** dans votre business !



CIBLES



Dirigeants de PME
25 %

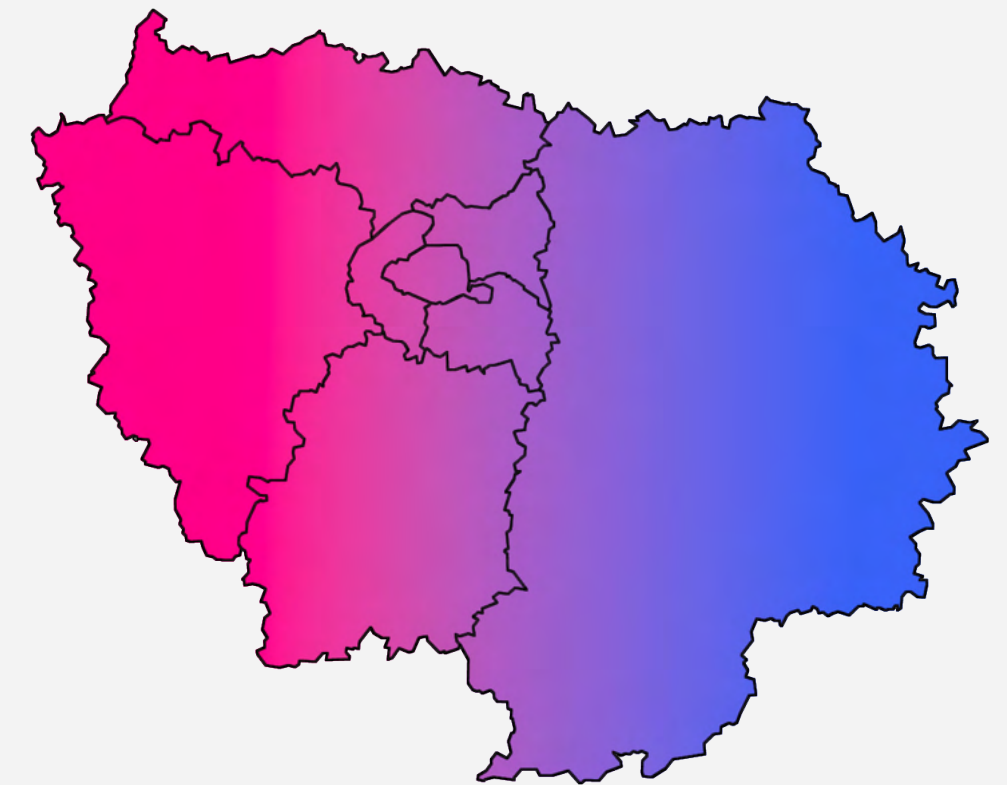


Dirigeants de TPE
30 %



Solo-entrepreneurs
45 %

**2 000 à 3 000
visiteurs attendus
d'Île-de France**



ATELIERS

Des ateliers **pratico-pratiques** de 45 minutes animés par des chefs d'entreprise, experts dans leur domaine, qui souhaitent transmettre leurs **connaissances** et **tips**.

Techniques éprouvées, **insights** précieux, ces sessions dynamiques et actives sont conçues pour vous fournir des outils, méthodes ou process de travail **rapides à prendre en main** et à appliquer.



INTERVENANTS

Vous êtes indépendant ou dirigeants d'une TPE / PME, visiteur ou exposant, venez prendre la parole et prouver votre **savoir-faire** lors d'un atelier. Les participants sont des prospects, clients ou partenaires potentiels.

À vous de leur prouver que vous êtes le meilleur dans votre domaine, afin de décrocher des rendez-vous.

Vous souhaitez devenir intervenant ? Contactez-nous.

SALLES DE CO-DEV

Deux salles sont dédiées à des séances de **co-développement** pour offrir une dynamique collaborative au *problem solving*. Échangez avec **vos pairs** en toute bienveillance.

Une douzaine de personnes se réunissent pendant une heure pour offrir autant de points de vue, d'**idées** et de **solutions** différentes aux problèmes de chacun.

Un véritable brainstorming collectif pour transformer les obstacles en opportunités de croissance et d'innovation.



ONE-TO-ONE

« On se recontacte ? » — **Pourquoi attendre ?**

Une rencontre intéressante au salon ?

Une **opportunité d'affaires** qui se présente ?

Ne remettez pas ce rendez-vous à plus tard : installez-vous dans l'un de nos espaces one-to-one et passez d'une simple discussion à des **accords concrets** (commerciaux, de partenariat...).

NETWORKING : CUPIDONS



Un salon professionnel sans networking, c'est impensable !

Le Practice va plus loin en proposant une **approche innovante** pour rendre l'expérience plus **fluide** et efficace. Ici, pas d'algorithmes ni de rencontres aléatoires : nous misons sur l'humain avec nos « Cupidons », des **facilitateurs expérimentés** eux-mêmes chefs d'entreprise.

Grâce à leur expertise et leur rôle d'entremetteur, ils vous orientent vers les bonnes personnes, vous faisant gagner un **temps précieux** en établissant des **connexions ciblées** et pertinentes, pour des échanges véritablement enrichissants.

Inscrivez-vous sur place, remplissez une fiche infos et laissez-vous guider vers vos futurs clients ou futurs partenaires.

Vous êtes un **crack du networking** et le rôle de Cupidon vous intéresse ? Il nous reste quelques arcs et flèches pour vous, contactez-nous.



EXPOSANTS

À l'instar de certains clubs ou réseaux, Le Practice opte pour une **approche exclusive** : un seul exposant par profession ou compétence représentée.

Cette démarche vise à éliminer la sélection fastidieuse et chronophage, permettant ainsi de **privilégier le conseil** et les opportunités d'affaires.

En concentrant les expertises, nous **favorisons** des échanges plus **riches** et efficaces, au service de votre développement professionnel.

C'est dans ce même objectif d'efficacité que nous proposons des **modules simples**, pour une prise en main immédiate. Des **options** peuvent être ajoutées pour optimiser votre promotion et accueil.



CLUBS & RÉSEAUX

Nous sommes convaincus que les clubs et réseaux d'entreprise jouent un **rôle primordial** dans la vie et le développement des entreprises : réseautage, partage de connaissances et de ressources, soutien et **recommandations**, sans oublier la crédibilité et la visibilité apportée par un réseau solide et actif.

Profitez d'un **tarif préférentiel** pour obtenir votre espace au Practice et mettez en valeur votre club.

C'est l'opportunité idéale pour **recruter** de nouveaux adhérents, promouvoir les produits et services de vos membres, et **dynamiser votre communauté**.

LA SALLE

2 500 m²

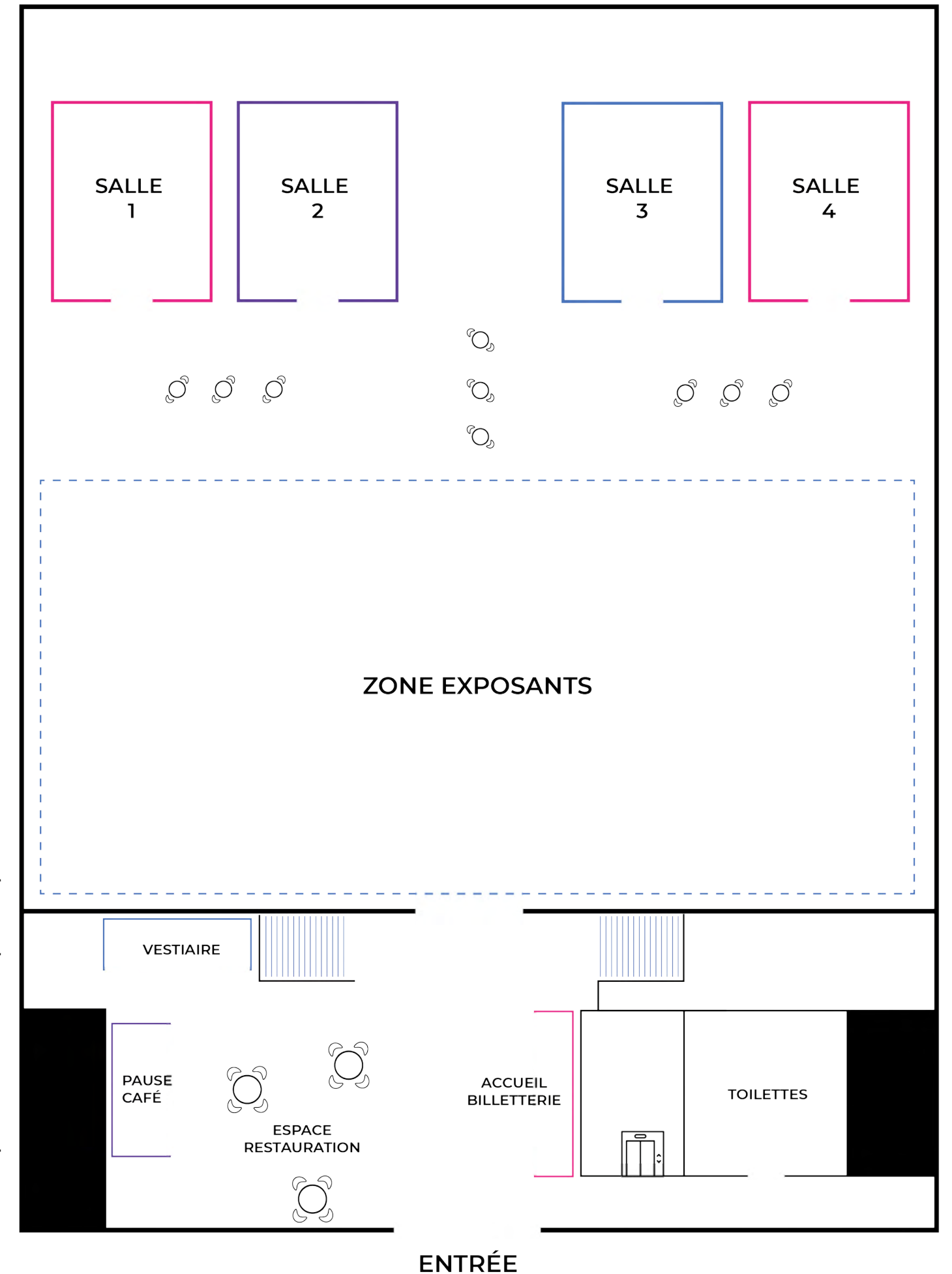
Palais des Sports - Robert Charpentier

6 Boulevard des Frères Voisin — 92130 Issy-les-Moulineaux
Métro 12 arrêt Mairie d'Issy / RER C arrêt Issy Val de Seine

grande salle — zone exposants
4 salles d'ateliers et de co-dev
plusieurs espaces one-to-one



Plan prévisionnel (RDC)





ENVIE DE PARTICIPER ? CONTACTEZ-NOUS

Directrice — **Valentine Tézier**
valentine@mevevent.com
06 68 43 93 99

Exposants — **Élisa Ménard**
elisa@mevevent.com


 **LE
PRACTICE**

Salon organisé par
des chefs d'entreprise
pour des indépendants
et dirigeants de TPE/PME



www.lepractice-entrepreneurs.fr

contact@lepractice-entrepreneurs.fr

 [lepractice-entrepreneurs](https://www.linkedin.com/company/lepractice-entrepreneurs)

 [lepractice_entrepreneurs](https://www.instagram.com/lepractice_entrepreneurs)